



mag
mentur

Réalisation SAS VIAEVISTA
RCS Nancy - 490 185 865
16 rue de Malzéville, 54130 Dommartemont
03 83 90 90 10 - contact@viaevista.fr
www.viaevista.fr
Dépôt légal en cours
Impression : LORRAINE GRAPHIC IMPRIMERIE
n°siret 48322665000032, Siège social :
3 RUE CHARLES HERMITE 54110 DOMBASLE-SUR-MEURTHE
Parution : Juillet 2021, 500 exemplaires

30 ans d'innovation et d'accompagnement au service de votre réussite !

Nous avons grandi ensemble avec vos projets et vos envies nous poussant à imaginer sans cesse les solutions de demain. Grâce à vous et aux compétences de chacun de nos collaborateurs, le Groupe Mentor est devenu un acteur global unique. S'adapter, se réinventer, sortir des codes, le Groupe Mentor a cette volonté d'innovation et d'anticipation : voir au-delà de ce que l'on connaît déjà. Se projeter dans le futur pour que les solutions imaginées fusionnent avec les besoins de demain. De l'ambition de faire grandir les autres est née

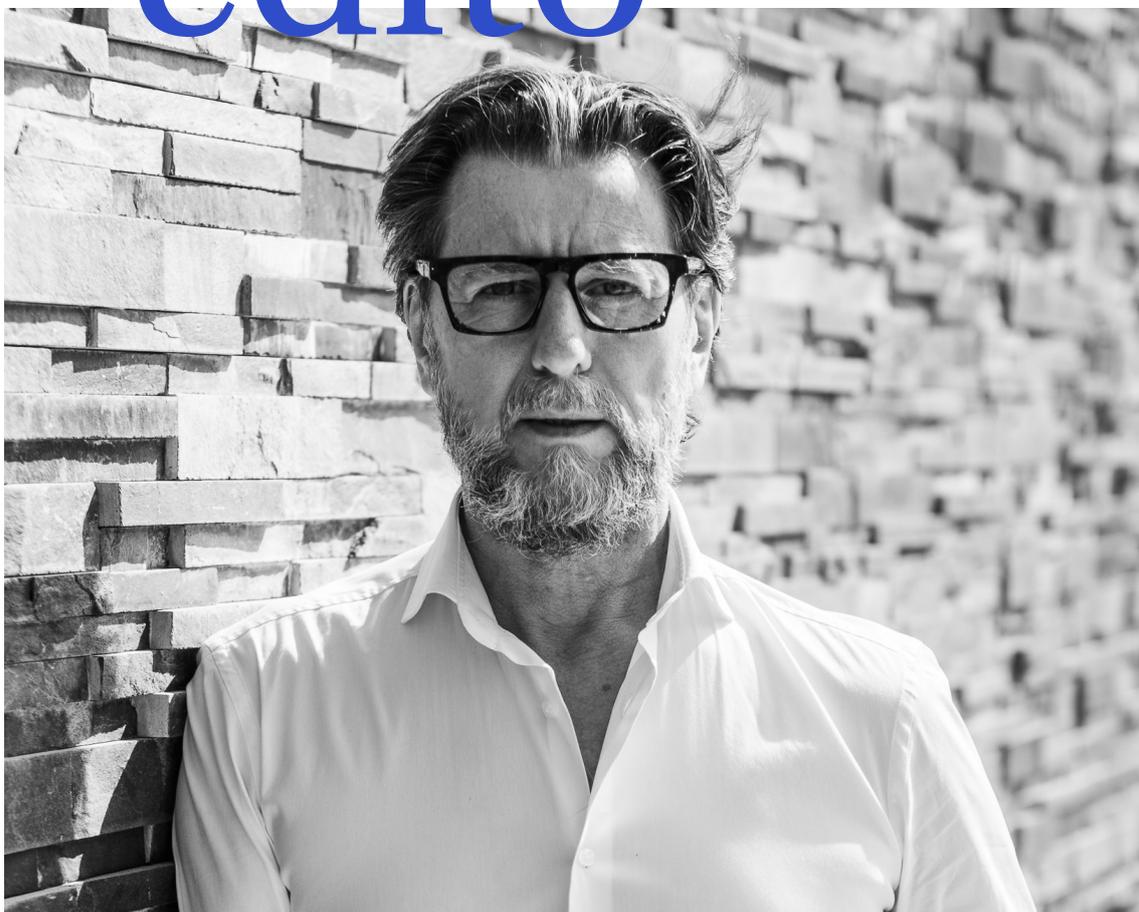
cette ruche d'entreprises et de savoir-faire, montrant à tous, qu'accompagné, la marche devant soi devient franchissable.

Ce magazine, empreint de force et de sobriété, met en valeur, au-delà des services et produits proposés par le Groupe, les hommes et les femmes qui œuvrent pour vous chaque jour. N°1 du regroupement de crédits en France, référence immobilière, diversification accrue, 6 secteurs d'activité, 1 100 salariés : Bienvenue au sein du Groupe Mentor.

Benoît Michaux,

Président et fondateur du Groupe Mentor

mag mentor édito





GRUPE MENTOR

Acteur global

Le Groupe Mentor a pour vocation la création, la reprise ou la prise de participations de sociétés pour faire grandir et aboutir les projets au service du client. Le Groupe Mentor guide ses clients dans tous leurs projets : se loger, trouver des solutions de financement, protéger tous les membres de la famille et préserver son patrimoine sans oublier la prévoyance.

Il intervient ainsi sur les marchés de la finance, de l'immobilier et le BTP, de l'assurance et de la gestion de patrimoine. Professionnalisme et proximité animent les sociétés du Groupe pour apporter des solutions adaptées aux demandes des clients et à leur mode de vie. Attaché aux valeurs traditionnelles, le Groupe n'en est pas moins innovant et performant dans les nouvelles technologies, domaine dans lequel il a intégré de nouveaux services. Animé par la découverte de nouveaux projets mais également de talents, le Groupe accompagne ses clients, mais aussi tous ses collaborateurs dans l'aboutissement de leurs projets.

Compétences diverses, activités complémentaires, les hommes et les femmes qui participent au développement du Groupe constituent sa richesse. Le Groupe souhaite ainsi agrandir cette ressource précieuse de savoir-faire et recrute chaque jour via ses filiales dans les domaines de la finance, l'immobilier, les travaux publics, l'informatique, le marketing, etc.

Benoît Michaux, PDG du Groupe Mentor, est un "serial entrepreneur". Animé par la curiosité et les nouveaux projets, il ne s'impose jamais de limite. Chaque aventure entrepreneuriale est abordée avec plaisir et challenge. Découvrir des talents, créer des technologies et des services innovants pour les mener à la réussite, voilà son ambition.

Parti de rien et après s'être essayé à différentes carrières, il s'est créé sa propre définition du monde du travail et s'applique à ce que chacun au sein du Groupe s'y sente à l'aise.

SOMMAIRE

8 Finance

9 **ASSURAGENCY**

10 **DEVISSIMA**

11 **CRÉDIT-PACK**

12 **PARTNERS FINANCES**

15 **PRETUP & UNILEND**

16 **CRÉDISTOR**

17 **PROCESS FINANCE**

18 **GREENIZ**

19 **MB FINANCES**

20 **PRÉVIAS**

21 Immobilier

22 **LOGIA**

23 **LOGIA GESTIVE**

24 **PROMAGORA**

25 **MAISONS PROMAFI**

26 **XL IMMOBILIER**

26 **ANATOLE FRANCE IMMOBILIER**

27 **MÉDIANE**

27 **LES AGENTS**

28 **INGÉDIAG**

29 **FONCÉA**

30 **FEN&LUX**

31 Industrie & Diversification

32 **VIAEVISTA**

34 **LES FILS DE PUB**

35 **3W ONLINE**

36 **API TECH**

38 **LE COMPTOIR DEL FORNO**

39 **LES PIZZAS DÉMONIAK**

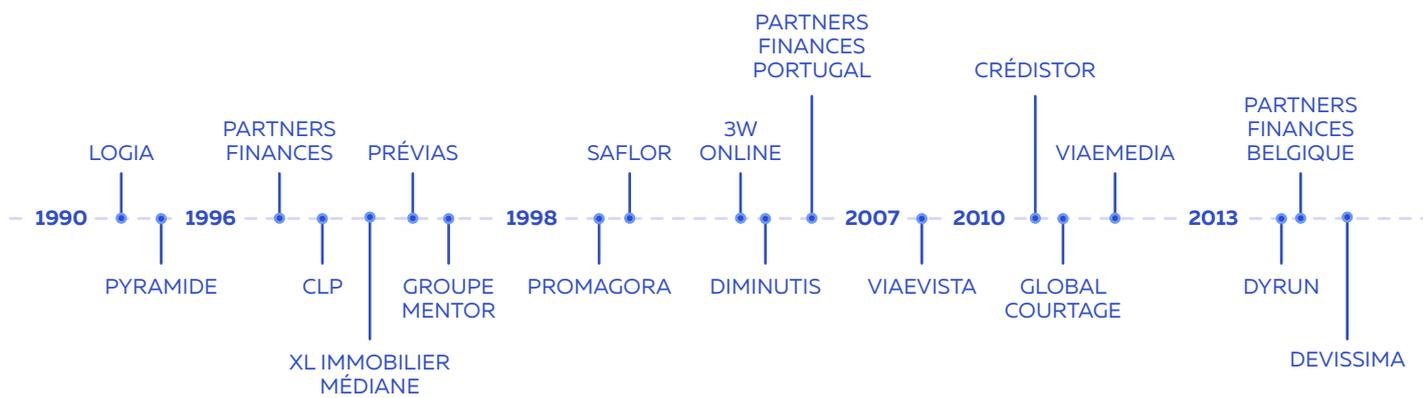
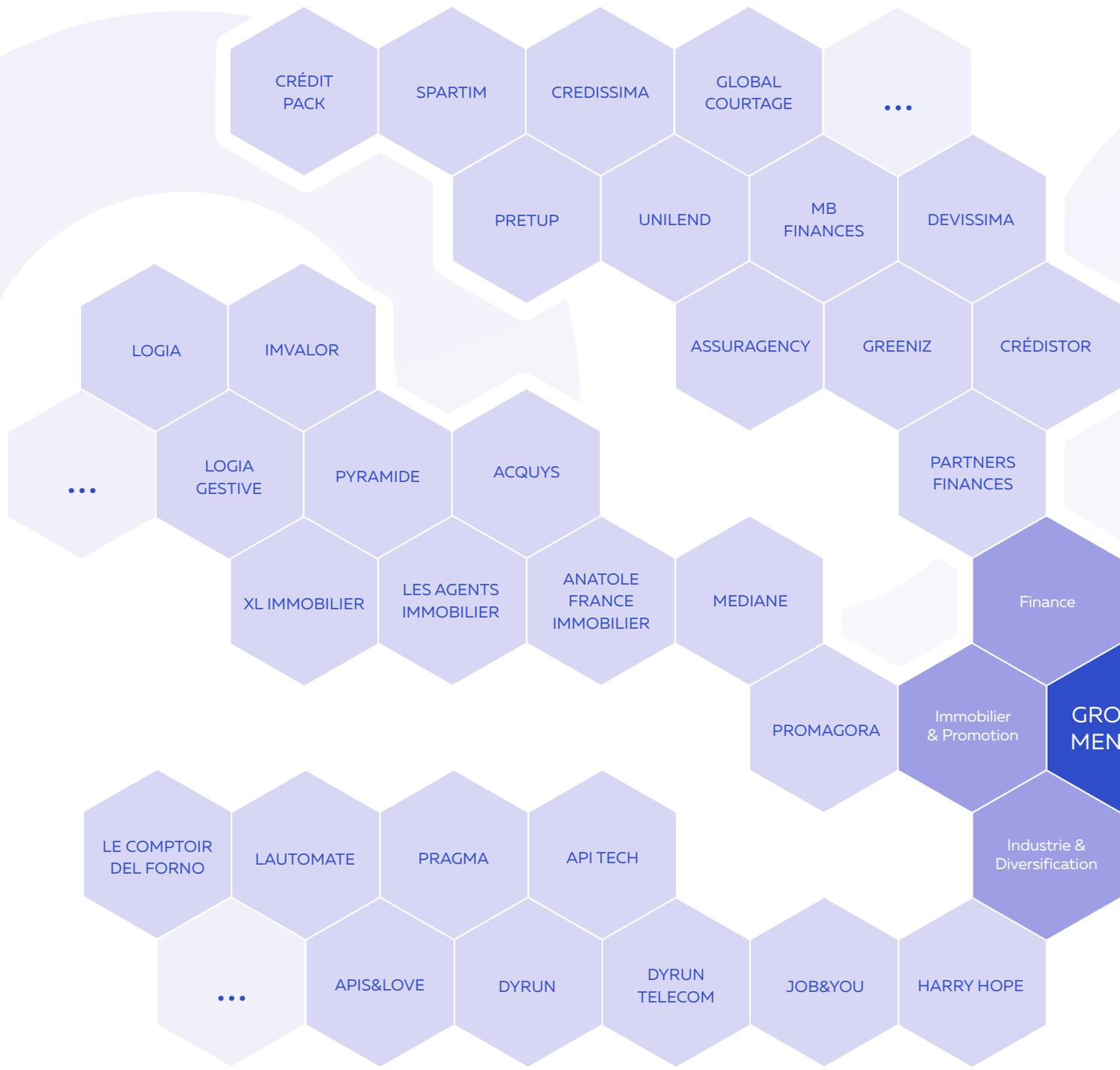
40 **SMART LASER**

41 **PÔLE TÉLÉCOM**

42 **JOB&YOU**

43 **HARRY HOPE**

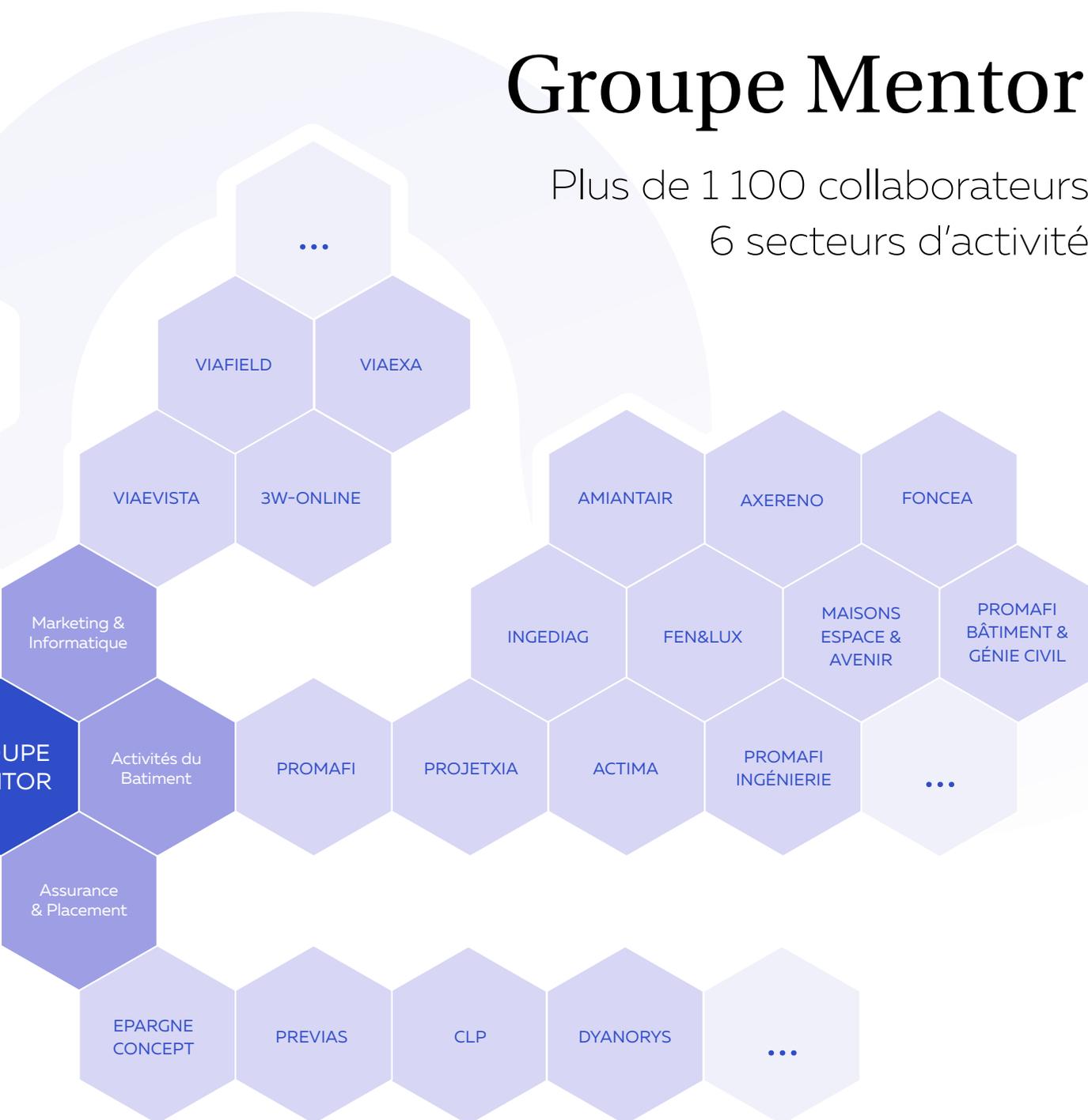
44 **APIS&LOVE**



Groupe Mentor

Plus de 1 100 collaborateurs

6 secteurs d'activité



Finance

8

ÉVOLUTIVITÉ

*En permanence en
quête d'amélioration des
process/outils et toujours
attentifs aux nouvelles
idées de business*





ASSURAGENCY

Le précurseur des comparateurs

C'est en 2001 que l'idée a germé dans l'esprit de Marc Fugier, Directeur Général d'AssurAgency. Faire en sorte que le particulier trouve l'assurance qui lui correspond le mieux et au meilleur prix. Mais aussi, permettre au petit assureur local de positionner ses offres et d'être visible face à des mastodontes qui ont des ressources marketing importantes.

AssurAgency est ainsi créé en 2003 et se concentre alors sur la comparaison d'assurances et de mutuelles. Face au succès rencontré, les offres pour les particuliers s'étoffent. Parmi le panel de services proposés se trouvent notamment des comparateurs de banques en ligne, de regroupements de crédits, d'assurances pour les animaux de compagnie, de crédits immobilier, etc. L'équipe AssurAgency est en perpétuelle évolution et envisage encore d'élargir son domaine de compétences, même au-delà des frontières.

"Aujourd'hui, une vingtaine de personnes travaillent au sein d'AssurAgency. Nous sommes tous basés au bureau de La Seyne-sur-Mer, ce

qui garantit une collaboration efficace entre les différents services. Les pôles commercial, marketing et qualité travaillent de concert." précise Marc Fugier. " Notre force réside dans la qualité de nos contacts et ce, des deux côtés. Le particulier trouve l'interlocuteur adapté à sa demande et le partenaire rencontre le prospect qualifié."

En 2017, AssurAgency a collecté plus de 2 millions de contacts qualifiés directement transmis aux partenaires ad-hoc, ce qui leur assurent un taux de transformation élevé. Les leads sont intégrés dans le CRM du partenaire de façon totalement automatisée. Un service rapide, simple et sans engagement, s'adaptant à tous les besoins.



74 Allée Helsinki
83500 La Seyne/mer

04 89 29 11 61

contact@assuragency.com

www.assuragency.com

Simplissima !

Il y a encore 10 ans, souscrire à un crédit se faisait dans sa propre banque, la même que celle de ses parents voire de ses grand-parents. Renégocier un crédit ou faire jouer la concurrence, n'en parlons pas ! À moins d'être expert en finance, l'idée n'effleurait jamais l'esprit de l'emprunteur. Aujourd'hui, cela est désormais accessible en quelques clics.

Gaylor Ablancourt, chargé de développement chez Devissima.fr, nous parle du comparateur : "Le principe est simple : faire jouer la concurrence. Il s'agit de trouver le plus de partenaires financiers possible pour aider le particulier à obtenir les meilleures offres !"

Que ce soit un regroupement de crédits, une renégociation d'un prêt immobilier ou un prêt personnel, Devissima se charge de mettre en concurrence les acteurs financiers afin de proposer la meilleure solution adaptée au client.

Gratuit et sans engagement, le comparateur en ligne permet de simplifier les démarches de la personne qui effectue une demande avec un formulaire clair et rapide à remplir (moins de 5 minutes en moyenne). En cas de besoin, elle peut interagir directement par chat ou par téléphone avec un conseiller.



Gaylor Ablancourt, chargé de développement Devissima

"Je me souviens particulièrement d'un échange avec un internaute qui avait 8 crédits en cours de remboursement", raconte Gaylor Ablancourt. "Grâce à Devissima, il a pu faire une demande gratuitement et trouver une solution auprès d'un de nos partenaires pour rééquilibrer son budget et assainir sa situation financière."

Devissima
COMPAREZ

16 rue de Malzéville
54130 Dommartemont
03 83 44 14 68
contact@devissima.fr
www.devissima.fr

SAS DEVISSIMA au capital de 39 216 euros
RCS Nancy 821 181 880
n° ORIAS 16004779
16 rue de Malzéville 54130 Dommartemont

CRÉDIT-PACK

Faire le lien entre les courtiers et les organismes financiers

Crédit-Pack est spécialiste dans l'analyse et la gestion de dossiers en rachat de crédits et de financement de parts de SCPI. Packageur spécialisé depuis 2011, Crédit-Pack propose d'ailleurs plusieurs produits :

- **Le Regroupement de Crédits**
- **Le Financement de parts de SCPI en nantissement**
- **Le Financement Immobilier dédié aux Investisseurs**
- **Le Prêt Conso**

Le packageur offre à ses clients (MIOB, CIF, CGP ou simple apporteur d'affaires) un service global dans le traitement des dossiers de financement grâce à un accès à tous les mandats bancaires, une expérience métier de tous ses analystes, un outil informatique performant en temps réel ainsi qu'une attention scrupuleuse aux évolutions de la réglementation.



Crédit-Pack

64 Avenue d'Haifa
13008 Marseille
04 84 26 82 70
info@credit-pack.fr
www.credit-pack.fr

SARL CREDIT-PACK au capital de 500 000 euros
RCS Marseille 530 838 127
n° ORIAS 11063856
64 avenue d'haifa 13008 Marseille

Le leader du regroupement de crédits en France monte en puissance

Partners Finances, n°1 du regroupement de crédits en France, intervient sur le marché depuis plus de 25 ans. Grâce à l'expertise de ses équipes, plus de 5,5 millions de foyers ont pu estimer leur potentiel en rachat de crédits. Déjà présent au Portugal et en Belgique depuis quelques années, Partners Finances compte poursuivre rapidement son développement à travers l'Europe. "Nous avons de fortes compétences au sein de nos équipes existantes et des process bien rodés. Nous aimons les challenges et c'est pour cela que nous procédons à cette stratégie d'expansion européenne." déclare Sylvain Méharèche, Directeur Général de Partners Finances.



Sylvain Méharèche, DG de Partners Finances

Le rôle de Partners Finances est de donner la force aux particuliers de pouvoir négocier et optimiser leurs crédits auprès d'un maximum d'organismes financiers. Le caractère complexe de la finance décourage souvent un grand nombre de personnes qui s'estiment perdues dans les méandres des chiffres. Partners Finances intervient alors en intermédiaire afin d'apporter des réponses, des conseils et un accompagnement complet aux particuliers. Les chargés de clientèle Partners Finances ont pour mission de trouver une solution à chacun. On pense souvent aux ménages qui rencontrent des difficultés et ont un besoin immédiat d'alléger les mensualités de leurs crédits. Pour autant, le regroupement de crédits s'adresse aussi aux personnes qui souhaitent simplement optimiser leur gestion budgétaire. Partners Finances propose également de l'intermédiation pour des besoins variés : prêt immobilier, assurances, crédits travaux ou intégration d'un nouvel emprunt dans un regroupement global.



Partners Finances

Expert en solutions financières

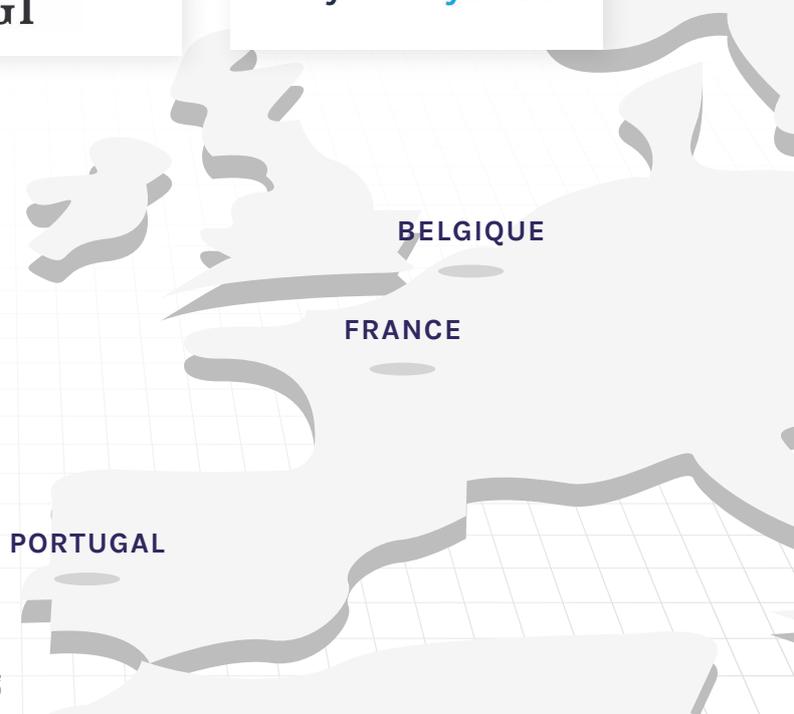
Partners Finances est mandaté par plusieurs organismes de financement spécialisés qui lui font confiance pour la qualité de traitement des dossiers.



9 rue Maurice Barrès
54000 Nancy
03 83 18 35 10

contact@partners-finances.com
www.partners-finances.fr

UN CREDIT VOUS ENGAGE ET DOIT ETRE REMBOURSE. VERIFIEZ VOS CAPACITES DE REMBOURSEMENT AVANT DE VOUS ENGAGER
SAS PARTNERS FINANCES, SAS au capital de 1 000 000 €. R.C.S NANCY sous le n° 404 681 496, siège social 16 rue de Malzéville
54130 Dommartemont. Mandataire non exclusif en opérations de banque et services de paiement, courtier en opération de banque
et en services de paiement & en assurances immatriculé sous le N°ORIAS 07 036 794 (www.orias.fr). Société soumise au contrôle de
l'Autorité de Contrôle Prudentiel et de Résolution (ACPR), - 4 Place de Budapest - CS 92459, 75436 Paris - téléphone : 01 49 95 40 00
site : www.acpr.banque-france.fr.



n°1

Leader de l'intermédiation
en regroupement de crédits
en France

5 500 000

demandes déposées auprès
de Partners Finances

27%

de part sur le marché
des courtiers

Financer les entreprises au mieux

Créée début 2020, la branche Prêt Professionnel de Partners Finances connaît un développement grandissant. Avec une expérience de plus de 20 ans dans le crédit aux entreprises, Laëtitia Serrier est à la tête de l'équipe Prêt Professionnel et maîtrise parfaitement tous les leviers du financement d'entreprises.

Partners Finances pour les Entreprises, c'est un accompagnement expert et complet pour trouver la meilleure solution financière. Au-delà d'une simple solution, c'est un véritable rôle de conseil que les équipes s'appliquent à apporter. Elles élaborent les dossiers de solvabilité personnel et professionnel, analysent les risques et optimisent les demandes de financement.

Même lors des cas particuliers, les conseillers vous aident sur à la mise en place d'éléments particuliers : levée de fonds, capital investisseur, obligation convertible au capital...

Le département Prêt Professionnel de Partners Finances est également en mesure de proposer des alternatives au prêt bancaire classique : montage en crédit bail, mise en place de leasing, solution de vente à réméré, mise en place de service d'affacturage... Cet accompagnement peut intervenir pour différents besoins : la création, rachat ou reprise d'une entreprise/franchise ; l'achat de murs commerciaux ; la reprise de parts sociales ; le financement de projets ; un véhicule professionnel ; de la trésorerie ; la reprise clientèle en libéral...

**Un projet professionnel
en tête ?**

Contactez-nous au
03 83 18 18 70



Investissement participatif sécurisé à portée de clic



© JeyAgri

FINANCÉ PAR PRETUP

PROJET JEY AGRI

Afin de se développer sur la vente de petits matériels agricoles, la société Jey Agri sollicite un financement du stock de ces nouvelles marchandises pour un montant de 275 000€. Le projet a été financé en 18 jours.

Qui n'a jamais envisagé d'investir comme un professionnel ? Livrets peu rémunérateurs, investissements opaques, complexité boursière... les barrières sont nombreuses. PretUp donne un coup de frais et de simplicité à l'investissement. La plateforme de crowdlending ou financement participatif lancée en 2015 compte déjà une communauté de plus de 7 800 prêteurs et 6,6 millions d'euros prêtés aux entreprises. Une initiative made in Nancy !

Concrètement, TPE et PME ayant besoin d'un financement rapide pour leur croissance, compris entre 10 000€ et 150 000€, déposent

leur projet préalablement analysé par l'équipe PretUp sur la plateforme et le soumettent aux investisseurs-particuliers. Les fonds sont collectés en moins d'une semaine, la majorité en 48h. Une souplesse d'action qui permet aux entreprises d'être réactives et compétitives.

Les particuliers y trouvent également leur compte en investissant à partir de 20€ dans le projet de leur choix. Ce sont des projets concrets comme l'achat de nouveau matériel, la rénovation de locaux ou encore le recrutement de personnel. Le succès de la plateforme est également dû à l'aspect local des projets, chaque investisseur peut choisir de soutenir un projet proche de chez lui ou bien partout en France dans des secteurs d'activités qui l'intéressent.

Fin 2018, PretUp rachète une autre plateforme de crowdlending : Unilend. La fusion des deux entités est regroupée sous le nom Unitup et est désormais l'acteur de crowdlending n°1 en France avec plus de 69 000 prêteurs particuliers.



PRETUP & UNILEND

Marques commerciales de UNITUP

62 avenue Foch

54000 Nancy

03 83 41 64 52

contact@pretup.fr

www.pretup.fr

Gérer ses finances sans les subir

Des solutions simples pour faire respirer son budget

Pascal Verney, Directeur Général Adjoint de Crédistor, nous donne sa vision du métier et de ses enjeux : "Nous nous devons d'être utiles à nos clients afin de répondre à leurs besoins et les satisfaire. Cela passe par le soin de s'entourer de collaborateurs efficaces, curieux et allant de l'avant." Intermédiaire en opérations de banque spécialisé dans les solutions financières, Crédistor propose différents services : rachat de crédits, réaménagement de crédits, prêt immobilier ou financement d'un projet intégré dans une mensualité globale diminuée.

Crédistor s'adresse non seulement aux locataires, mais également aux propriétaires, désireux de gérer sereinement leur budget. Son expertise et son expérience permettent à l'enseigne d'offrir une large gamme de solutions financières en accord avec ses nombreux partenaires. Une écoute attentive, une amélioration constante des procédures et un professionnalisme à toute épreuve permettent aux analystes d'offrir à chaque profil la meilleure solution financière répondant à chaque attente ou besoin particulier.

"Depuis 20 ans sur le marché du rachat de crédits, j'ai appris que pour innover et avancer, il nous faut obéir aux lois du marché mais sans les subir, poursuit Pascal Verney. Nous devons nous adapter à notre milieu, et pour cela devons comprendre en permanence ce qui le compose. Je m'attache à appliquer cette ligne de conduite chez Crédistor afin d'afficher des ambitions marquées en terme de prise de parts de marché."



Pascal Verney, DG de Crédistor

Dès sa création en 2010, Crédistor connaît une forte progression tant au niveau des demandes clients (plus de 275 000), qu'au niveau des effectifs. Avec des agences situées à Nancy, Lille, Nantes et Bordeaux, Crédistor couvre une grande partie de l'hexagone. Aujourd'hui, ce sont d'ailleurs plus de 150 collaborateurs qui composent les forces vives de la société.

Crédistor

20 Boulevard de la Mothe
54000 Nancy
0 820 56 05 59
contact@credistor.com
www.credistor.com

SASU CREDISTOR au capital de 400 000 euros
RCS Nancy 527 504 500
Mandataire non exclusif en opérations de banque et services de paiement, courtier en opération de banque et en services de paiement & en assurances immatriculé sous le n° ORIAS 10058180
16 rue de Malzéville 54130 Dommartremont

PROCESS FINANCE

Packageur multi-produits



Process Finance est le 1er Packager de France en rachat de crédits. Créé en 1999, son activité consiste à faire le lien entre établissements prêteurs et MIOB / MNE / indicateurs d'affaires via un logiciel performant.

Process Finance procure à ses clients un accès à toutes les banques spécialisées, une qualité de service, une grande réactivité et un outil performant pour un traitement des dossiers toujours plus rapide.

+ de 50 000
dossiers financés

+ de 200
partenaires IOB

7 banques spécialisées
accessibles



348 Avenue du Prado
13008 Marseille
04 96 10 22 50

www.process-finance.fr

SARL PROCESS FINANCE au capital de 115 200 euros
RCS Marseille 423 262 831
n° ORIAS 14006283
305 avenue du Prado 13008 Marseille

GREENIZ

Solutions de financement qui se conjuguent au naturel

Greeniz innove dans le monde du crédit et s'inscrit dans une démarche éco-responsable. Chaque société, prestation ou production de produit génère des impacts sur l'environnement, la volonté de Greeniz est de diminuer au maximum les conséquences de sa consommation tout en proposant la meilleure solution pour les clients.

L'engagement des collaborateurs se traduit chaque jour en favorisant notamment la dé-

matérialisation et la gestion responsable des énergies, l'utilisation du papier est notamment limitée et la priorité est donnée au papier recyclé.

Chaque conseiller prend soin des projets de ses clients comme il prend soin de petites graines qui ne demandent qu'à grandir. C'est comme ça l'accompagnement Greeniz, bienveillance et efficacité pour un projet réalisé et un budget simplifié !

Greeniz

91 Cours Charlemagne
69002 Lyon
09 72 14 91 00
contact@greeniz.fr
www.greeniz.fr

SAS GREENIZ au capital de 5 000 euros
RCS Lyon 845 231 356
Mandataire non exclusif en opérations de banque et services de paiement, courtier en opération de banque et
en services de paiement & en assurances immatriculé sous le n°ORIAS 19001438
91 Cours Charlemagne 69002 Lyon

Mandataire non exclusif en opérations de banque et services de paiement, courtier en opération de banque et
en services de paiement & en assurances immatriculé sous le n°ORIAS 19001438
91 Cours Charlemagne 69002 Lyon

L'expert en prêt immobilier sur Nancy

Quelle durée de remboursement privilégier ? À quelles clauses prêter attention dans un contrat de crédit immobilier ? Comment obtenir un prêt à taux zéro ? Si toutes ces questions ne trouvent pas réponse, il est alors judicieux de faire appel à MB Finances, spécialiste du courtage en crédit immobilier en Lorraine.

Que ce soit pour des projets de construction, d'achat neuf ou ancien, d'investissement locatif ou de renégociation de prêt, le cabinet accompagne le client dans toutes ses démarches pour lui offrir la solution la plus adaptée à sa situation. Christelle Douard, responsable MB Finances précise : "Notre ancrage local fort nous permet d'être au plus près de nos clients et de comprendre au mieux leurs attentes."

Le cabinet interroge différents organismes bancaires et négocie les meilleurs taux pour ses clients. L'analyse des propositions est réalisée



Christelle Douard, responsable MB Finances

avec les clients dans les bureaux MB Finances à Nancy ou à domicile. Suite à cette étude gratuite et confidentielle, le courtier constitue le dossier de crédit immobilier et l'accompagne tout au long de son instruction. MB Finances propose également un accompagnement au choix et à la souscription de cette assurance notamment en cas de décès, d'invalidité ou d'incapacité de travail.

Grâce à un travail en collaboration avec les banques généralistes et spécialisées, le client est assuré d'obtenir une sélection des offres les plus intéressantes. Le courtier se rend également disponible pour le rendez-vous. Conformément à la loi Lagarde, il n'est pas obligatoire de choisir l'assurance de prêt qui est proposée par l'établissement prêteur.



16 rue de Malzéville
54130 Dommartemont

06 14 75 92 86

christelle.douard@mbfinances.com

www.mbfinances.com

PRÉVIAS

Protection et patrimoine

Se composer un patrimoine, le valoriser et le protéger, de belles ambitions qui méritent d'être accompagnées. Prévias est spécialisé dans le conseil en gestion de patrimoine et accompagne ses clients tout au long de leur évolution. Que ce soit en phase de création de patrimoine, d'optimisation mais aussi de transmission dans les meilleures conditions.

Prévias propose des solutions diverses pour répondre à des besoins de protection de la famille, de revenus complémentaires pour la retraite ou d'optimisation fiscale. Le savoir-faire de ses conseillers repose sur la compétence et l'expérience des dirigeants, acquises par plus de vingt années d'exercice de la profession.

Bertrand Barbier, gérant de Prévias, insiste sur le caractère pérenne de la relation qui lie le conseiller au client. La présence d'experts, titulaires de Master en Gestion de Patrimoine,

qui ont exercé leur métier de conseil dans de grandes Banques, savent identifier le montage spécifique adapté à chacun. De la mise en œuvre du dossier aux ajustements selon les événements de la vie, l'accompagnement est total.



Bertrand Barbier, gérant de Prévias



16 rue de Malzéville
54130 Dommartemont
03 83 41 82 00
contact@previas.com
www.previas.com

SARL PREVIAS au capital de 8 000 euros
RCS Nancy B 429 934 003
Courtier en assurances immatriculé sous le n° ORIAS 07002069
16 rue de Malzéville 54130 Dommartemont

OUVERTURE

*Nous valorisons la
diversité de personnes,
de parcours et de
compétences*

21

Immobilier





Les agences Logia

Un réseau d'agences en Lorraine

Logia est la première pierre du Groupe Mentor, autour de laquelle s'est construit son ADN : immobilier, financement, construction... Créée à Nancy en 1990, l'enseigne immobilière s'est amplement développée en Lorraine avec plus de 15 agences. Son maillage régional et sa parfaite connaissance du territoire lui permettent de répondre précisément aux demandes de ses clients.

Avec plus d'une trentaine de collaborateurs, Logia prend le temps de soigner la relation avec son client. Disponibilité, écoute et conseil font la force de chaque conseiller Logia. Les agences proposent un large panel de produits disponibles à la vente comme à la location. Quel que soit le projet de vie : maison,

appartement, terrain ou immeuble pour les investisseurs, Logia répond aux souhaits de tous les acquéreurs.

Les clients trouvent un réel accompagnement auprès des négociateurs Logia : aide à la constitution de dossiers, solutions de financement, estimation de la valeur du bien, suggestion de prestataires de confiance en fonction des besoins du client... L'action de Logia ne se résume pas à la simple transaction. D'ailleurs, grâce au pôle Logia Gestive, les propriétaires désireux de confier la gestion locative de leurs biens peuvent le faire en toute sérénité. Sélection de locataires, suivi des encaissements des loyers, représentation aux assemblées générales de copropriétaires, le service de gestion locative se charge des biens de A à Z.



L'immobilier à 360° !

**Retrouvez toutes nos annonces
sur www.bienloger.com**

SARL LOGIA au capital de 165 000 euros
RCS Nancy 353 751 480
16 rue de Malzéville 54130 Dommartemont

SARL IMVALOR au capital de 8 000 euros
RCS Nancy 439 432 741
59 rue Raymond Poincaré 54000 Nancy

La gestion locative, l'esprit tranquille !

À moins d'avoir beaucoup de temps libre, gérer ses biens en location se révèle être une activité très chronophage. Les aspects règlementaires et législatifs de l'immobilier sont en constante évolution. En effectuer le suivi n'est pas une mince affaire.

L'enseigne Logia est présente depuis plus de 25 ans en Lorraine et accompagne ses activités de transaction et location par un service de gestion locative de proximité. Le pôle Logia Gestive propose un panel de services dédiés aux propriétaires-bailleurs et destinés à sécuriser leur patrimoine. Chaque mandant est en relation directe avec un interlocuteur privilégié. La qualité de conseil et d'écoute ainsi que le suivi régulier de l'équipe apportent confiance et sérénité aux clients. Julie Marin, Directrice de Logia Gestive poursuit : "Notre agence à taille humaine nous permet de proposer une

proximité et un dynamisme hors pair. De vrais liens se tissent entre nos clients et nos équipes, c'est ça notre force."

L'équipe Logia Gestive intervient sur trois grands volets : le bien / le locataire, l'administratif / juridique / financier et enfin la technique / conformité. Leur champ d'action est large : mise en valeur du bien, sélection de locataires, constitution des dossiers, suivi des encaissements et des impayés de loyers, gestion d'éventuels litiges, représentation aux assemblées générales... Chaque propriétaire peut moduler son mandat à sa convenance et ainsi profiter d'une offre adaptée à ses besoins.

Logia Gestive bénéficie d'un solide réseau de partenaires locaux afin de proposer des solutions répondant à toutes les problématiques immobilières de ses clients.



49 Cours Léopold
54000 Nancy
03 83 64 50 50
logialocationtoul@logia-immo.net
www.logia-immo.net

SARL GESTIVE au capital de 150 000 euros
RCS Nancy B 512 683 418
16 rue de Malzéville 54130 Dommartemont



Du neuf tu auras !

*Des programmes immobiliers neufs
en région nancéienne*

Spécialisé dans la promotion immobilière sur Nancy et ses alentours, et présent sur le marché depuis 2006, Promagora réalise des programmes de logements neufs de qualité. La force du promoteur réside dans son plein ancrage régional et sa proximité avec la clientèle.

Promagora s'attache à repérer des terrains à fort potentiel et y faire construire des programmes en partenariat avec des professionnels locaux expérimentés. Les quartiers privilégiés regroupent les commodités et infrastructures nécessaires à un confort de vie au quotidien, tout en alliant le calme et la sérénité d'une zone résidentielle. Les logements sont toujours pensés afin d'être fonctionnels et modernes. Promagora et ses partenaires

s'engagent dans des constructions durables et responsables, pour une meilleure maîtrise des dépenses énergétiques et le respect de l'environnement.

"Maison ou appartement, investissement locatif ou résidence principale, en ville ou en proche banlieue, nous sommes en mesure de répondre à des demandes variées." indique Emmanuel Zaug, responsable commercial Promagora. "Nous privilégions les programmes de taille agréable, en général ils n'excèdent pas 15 logements. Au-delà de la construction et de la vente, nous avons un rôle important de conseil auprès de notre clientèle notamment au niveau de certains dispositifs comme la loi Pinel."

Fort de son lien avec le Groupe Mentor, Promagora bénéficie d'un réseau de professionnels offrant des services complémentaires aux besoins des acquéreurs. De la gestion locative à l'aménagement intérieur, ses partenaires de confiance s'occupent de tout.

16 rue de Malzéville
54130 Dommartemont
03 83 41 64 51
contact@promagora.com
www.promagora.com

Votre constructeur de maisons individuelles en Lorraine

Traditionnelle ou contemporaine, plain-pied ou à étages, choisissez votre maison parmi une large gamme fonctionnelle et moderne. Vous cherchez un emplacement dans un secteur précis, consultez toutes les offres de terrains en Lorraine sur www.espaceetavenir.fr



16 rue de Malzéville
54130 Dommarthemont
03 72 47 10 60
www.espaceetavenir.fr





L'immobilier version XL

Une équipe conviviale et souriante travaillant dans la bonne humeur, Cyrille Salmon, co-gérant de XL immobilier, en est très fier. Depuis sa création en 2001, XL immobilier a su croître et se diversifier. Les quinze collaborateurs qui forment désormais l'équipe sont répartis dans les trois agences qui quadrillent l'agglomération nancéienne : Laxou, Essey-lès-Nancy et Nancy. Spécialisé dans la transaction immobilière, XL immobilier se concentre principalement sur le secteur de Nancy et son agglomération.



Depuis 10 ans, XL s'est développé en se positionnant sur un segment de marché : le haut de gamme. En 2017, une agence dédiée XL Prestige a d'ailleurs ouvert au cœur de la vieille ville à Nancy. Cette position centrale à l'angle de la place St-Epvre et de la Grande rue offre une belle vitrine aux biens d'exception.

18 Place Saint Epvre

54000 Nancy

03 83 18 18 68

xlncancy@bienloger.com

www.bienloger.com

SARL POLYHOME au capital de 8 000 euros
RCS Nancy 434 803 987
10 Place de la République 54270 Essey-lès-Nancy

ANATOLE FRANCE IMMOBILIER

Dites 32

"Une belle agence de quartier", c'est ainsi qu'est qualifiée l'enseigne Anatole France Immobilier. Une agence de proximité présente depuis plus de 20 ans au coeur du quartier Anatole France, dans l'ouest nancéien.

L'équipe traite la vente de tout type de biens immobiliers, l'acquéreur comme l'investisseur peut y trouver sa perle rare.

Après une solide expérience de 13 ans dans l'immobilier nancéien, Arnaud Laminette a repris la gérance d'Anatole France Immobilier début 2016.

"L'agence est située dans un excellent secteur, très courtisé par les acquéreurs. La concurrence y est rude mais le challenge est motivant", commente-t-il.

NOUS NOUS
METTONS
SUR NOTRE

32

POUR VOUS OFFRIR
LES MEILLEURS SERVICES
IMMOBILIERS.




ANATOLE
FRANCE
immobilier

32 Avenue Anatole France
54000 Nancy

03 83 90 35 00

contact@anatole-immo.com

www.anatole-immo.com

SARL M2.I au capital de 15 000 euros
RCS Nancy 818 637 746
32 avenue Anatole France 54000 Nancy

L'immobilier bien axé

Spécialiste de l'axe Nancy-Épinal, Médiane propose divers biens à la vente comme à la location depuis plus de 20 ans.

Maisons, appartements, locaux commerciaux, terrains... c'est plus de 1450 biens vendus à son actif !

Avec ses trois agences situées à Charmes, Bayon et Nancy, Médiane bénéficie d'une position stratégique afin d'être au coeur de son rayon d'action naviguant entre le sud meurthe-et-mosellan et le nord vosgien. Le marché

entre Nancy et Épinal est très porteur puisqu'il permet un accès facile aux villes pour les travailleurs citadins et offre un cadre de vie agréable ainsi que des prix abordables.

Les agences proposent à leurs clients d'être conseillés et pris en charge par un spécialiste de l'immobilier, expert de son secteur, dans un environnement accessible et confortable. Un accueil privilégié leur est réservé avec des offres axées sur plus de service, plus de transparence et plus de réactivité. L'exclusivité ? C'est vous !

2 rue Anne Liégeois 88130 Charmes
22 Grande Rue 54290 Bayon
150 Avenue Général Leclerc 54000 Nancy
03 29 38 03 12
mediane@bienloger.com
www.mediane-immo.net



LES AGENTS

Le réseau d'indépendants

Les Agents c'est une réponse à une demande croissante de partenaires désirant évoluer dans le métier de manière indépendante.

Créé il y a 2 ans, le réseau est donc exclusivement composé de mandataires indépendants : une équipe dynamique et motivée, passionnée par son métier !

Les Agents c'est avant tout une aventure humaine, un état d'esprit où le bien-être et la réussite des collaborateurs est la priorité.

Le réseau couvre aujourd'hui la Meurthe-et-Moselle et les Vosges... et très prochainement la Moselle, la Meuse et d'autres horizons !

A mille lieux d'être immobile ?

Rejoignez Les Agents !

Des experts au service de l'immobilier

Nicolas Forcadette, dirigeant d'Ingédiag



À la fois dotée d'un bureau d'études et d'équipes techniques de terrain, Ingédiag a été fondée en 2008 par Nicolas Forcadette. Elle intervient dans le diagnostic immobilier, la thermographie et l'audit énergétique. Riche de 10 années d'expérience dans ce domaine, l'équipe, composée aujourd'hui de 7 techniciens, 2 thermiciens et 3 assistantes administratives, apporte son expertise au service de ses clients.

Basée à Custines, sur l'axe Nancy-Metz, Ingédiag accompagne aussi bien les particuliers que les professionnels dans tous leurs diagnostics immobiliers. Afin de répondre aux demandes provenant de la Bourgogne, la Franche-Comté et de l'Alsace, une antenne supplémentaire a ouvert ses portes en 2017 à Vesoul (Haute-Saône).

En mesure de répondre à des marchés publics mais également des marchés privés d'envergure, Ingédiag est à la pointe de l'innovation dans le domaine du diagnostic immobilier, grâce à des

compétences et technologies nouvelles (techniciens certifiés, drone, utilisation du BIM*...).

Le nom de la société reflète parfaitement les solutions proposées par les équipes basées à la fois sur l'ingénierie (ING), les diagnostics (DIAG) et l'énergie au centre (é). Cette double compétence permet de proposer aux clients une expertise scientifique, des données fiables et une qualité de service irréprochable.

Lors de travaux de rénovation, de la mise en vente ou en location, construction ou démolition d'un bien immobilier, de nombreux diagnostics se révèlent obligatoires. Certains sont bien connus, comme par exemple le diagnostic de performance énergétique (DPE), et d'autres sont plus spécifiques, comme le Diagnostic amiante avant travaux ou démolition.

Les réglementations évoluent rapidement et dans tous les cas, les équipes d'Ingédiag se rendent disponibles et réactives. Elles garantissent une intervention dans les 24h et la remise de rapports sous 48h.



40 rue de Metz
54670 Custines
03 83 98 79 73
contact@ingediag.fr
www.ingediag.fr



**Vous recherchez
un terrain ?**

Appelez au
03 72 47 03 91

Pour bien vendre votre foncier dans le Grand Est

**Nous intervenons sur tout type de
foncier :**

- Construit ou non construit
- Pollué ou non
- Petit ou grand
- Plat ou vallonné

Et, pour tout type de destination :

- Promotion immobilière
- Parcelles à bâtir
- ...

16 rue de Malzéville
54130 Dommartemont
03 72 47 03 91
www.foncea.fr

SAS FONCEA au capital de 5 000 euros
RCS Nancy 819 156 035
16 rue de Malzéville 54130 Dommartemont

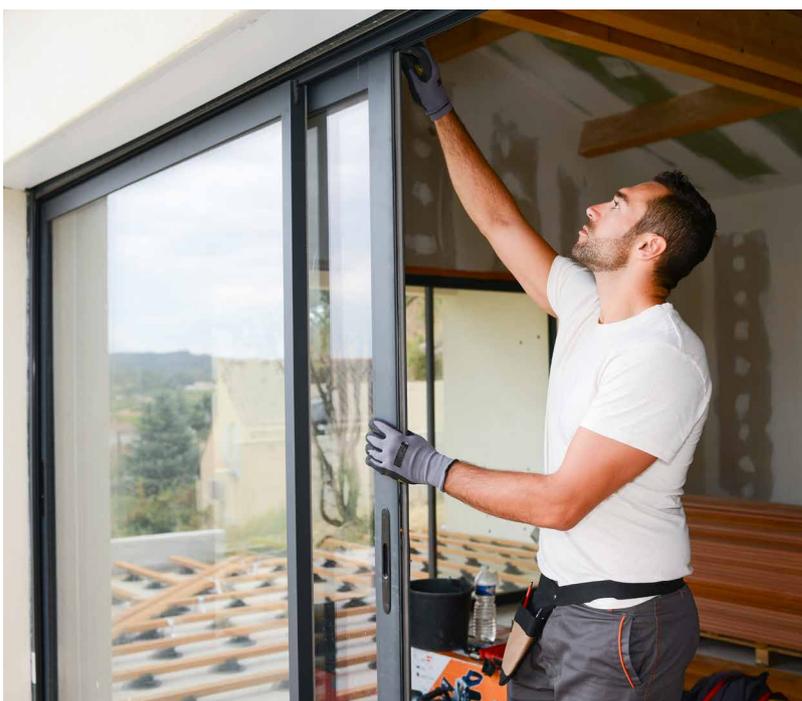


Valoriser votre habitat

Basée à Custines en Meurthe-et-Moselle, la société Fen&Lux accompagne les particuliers dans leurs besoins de menuiseries extérieures.

Pour faire fusionner harmonieusement intérieur et extérieur, l'équipe Fen&Lux procure conseils, fournitures et réalise la pose des huisseries. Pour des menuiseries extérieures durables, étanches et isolantes, Fen&Lux accompagne ses clients dans le choix de portes d'entrée, portes de garage, volets roulants, fenêtres ou encore baies vitrées...

L'équipe intervient dans toute la Lorraine : Moselle (57), Meurthe-et-Moselle (54), Vosges (88) et Meuse (55). Travaillant avec les plus grandes références de portes et fenêtres, Fen&Lux met un point d'honneur à utiliser des matériaux de qualité. La pose est systématiquement réalisée par des professionnels.



*Valoriser son
habitat en toute
confiance
avec Fen&Lux,
votre artisan
lorrain*

40 rue de Metz
54670 Custines
03 72 47 10 57
contact@fenetlux.fr
www.fenetlux.fr

SAS FENETLUX au capital de 10 000 euros
RCS Nancy 819 508 722
40 rue de Metz 54670 Custines



PERFORMANCE

*Chaque action bénéficie
d'un suivi et d'une analyse
quanti/quali pour de
meilleurs résultats*

31

Industrie & Diversification

Quand communication et informatique ne font qu'un

La notion d'esprit d'équipe est primordiale dans notre approche. Nous accompagnons le porteur de projet afin de définir clairement ses besoins et le guider dans sa réflexion. Chaque collaborateur apporte son expertise pour atteindre les objectifs fixés et la satisfaction de notre client.

**Romain
Manneville,**
Directeur
Viaevista

Viaevista est une agence de communication et d'informatique basée à Nancy. De la création de logo au développement complet d'un site web ou d'un logiciel métier (CRM), l'équipe Viaevista est capable de répondre à des projets d'envergure comme à des besoins ponctuels. L'agence 360° propose du graphisme sous toutes ses formes, de la stratégie marketing adaptée à chacun ainsi que du développement informatique front-end et back-end*. Écoute, créativité, originalité et savoir-faire croisés constituent la force des 30 collaborateurs de Viaevista.



Infra- structure & réseaux

Viaevista accompagne ses clients dans la gestion de parc informatique, réseaux, téléphonie et serveurs mails. Les ingénieurs informatiques mènent une réflexion adaptée aux enjeux de chacun autour du système d'information afin de mettre en place une infrastructure performante et sécurisée. Procédures de protection, sauvegardes et définition de plan de reprise d'activité sont alors élaborées.

Commu- nication

Viaevista élabore des stratégies marketing selon le domaine d'activité et établit des plans de communication personnalisés. Les prestations peuvent être pensées de manière globale ou alors se concentrer sur un besoin en particulier. Que ce soit la création d'une charte graphique, d'une vidéo, d'une brochure commerciale ou du conseil en social media management, l'équipe communication imagine et crée de nouveaux supports et concepts pour votre marque.

Logiciel métier

Il existe beaucoup d'outils mais existe-t-il «LE» logiciel adapté à 100% à votre métier ? À votre manière de gérer vos dossiers, vos données clients ? Rien n'est moins sûr. C'est à ce moment que les développeurs back-end entrent en scène. Ils réalisent une étude précise des besoins du professionnel, attentifs aux exigences et règles du métier concerné. Le développement sur-mesure du logiciel s'accompagne d'une amélioration permanente et d'un suivi par le créateur de l'outil.

Web & digital

Aujourd'hui, les outils digitaux sont des moyens de communication et d'acquisition de clients extrêmement performants. Optimisations et mesures sont les maîtres-mots de nos actions. Le travail conjoint des webdesigners, développeurs et des experts de chaque spécialité, social media, référencement naturel, UX design, intégration web, e-marketing, Viaevista propose des supports et actions adaptées à la cible avec une analyse des résultats continue.



VIAEVISTA
AGENCE WEB & LOGICIELS

16 rue de Malzéville
54130 Dommartemont
03 83 90 90 10
contact@viaevista.fr
www.viaevista.fr

La com' aura toujours le dernier mot

Le concept

Marque du Groupe Mentor, Les fils de pub intervient sur des campagnes de communication du Groupe Mentor mais également pour des clients externes.

Chez Les fils de pub, on évite les « professionnel, réactif, à l'écoute... » car il manquerait plus que ça qu'on ne le soit pas ! Les fils de pub, c'est un coup de pied au c**, une envie, un concept calé tout en étant décalé. Concevoir des campagnes qui marquent, qui interrogent, qui interpellent pour susciter la bonne réaction auprès de l'audience visée.

La philosophie de l'agence c'est de travailler sur une communication éclairante, stimulante, captivante et passionnante. Ne pas se reposer sur ses acquis et faire du bouleversement une routine en alliant humour et émotions pour provoquer une puissance délicate. Impertinents, intrépides ? C'est ça Les fils de pub !

Food for thought

Prendre plaisir dans son travail mène à la perfection

Les moyens

Arrêter les "comment" et travailler le "pourquoi". Ce ne sont pas les moyens qui déterminent le succès mais la pertinence, l'impact ! Plus il y a de sens, plus les actions de communication sont efficaces, les moyens s'adaptent ensuite. Pour Les fils de pub, rien d'impossible !

L'équipe

Les fils de pub rassemble une foultitude de talents : créa, média, digital, développement web... La pluralité des profils de notre équipe crée une énergie incroyable. Pour chacun des clients, Les fils ont l'exigence de penser juste, créer juste, déployer juste.

**L'exigence de
penser juste,
créer juste.**

Les fils de pub®

Les fils de pub®

16 rue de Malzéville
54130 Dommarthemont
03 83 90 90 12
hello@lesfilsdepub.com
www.lesfilsdepub.com

3W ONLINE

Le marketing digital dans tous ses états

Le "plus" du marketing digital : le tracking ! Qui peut déterminer avec précision l'impact d'une campagne publicitaire à l'entrée de la ville et l'ajuster si besoin ? Compliqué... 3W-online est spécialisé dans la génération de trafic depuis 2007, l'équipe travaille sur les différents leviers d'acquisition web pour mener des actions marketing efficaces et rentables.

10 le chiffre clé ! 10 passionnés expérimentés et 10 années d'expérience à l'écoute de ses clients : voilà ce qu'est 3W-online. L'agence évolue avec le marché et propose les dernières techniques de marketing digital. 3W-online développe son savoir-faire sur plusieurs pays d'Europe : France, Angleterre, Portugal, Belgique et Allemagne.

Forts d'expériences concluantes dans de grandes agences françaises et internationales les fondateurs de la société se sont appuyés sur une équipe polyvalente et performante afin de proposer des solutions internet orientées 360°. Acquérir du trafic qualifié et améliorer sa visibilité sur le net requièrent une sélection et gestion d'une multitude de leviers marketing.



96 Rue de la victoire
75009 Paris

01 45 26 45 10

contactez-nous@3w-online.com

www.3w-online.com

SAS NETIMARK au capital de 20 000 euros
RCS Nancy B 494 465 289
16 rue de Malzéville 54130 Dommartemont

**Démarquez-vous dans la jungle
du net avec 3W !**

Contactez-nous au

01 45 26 45 10

Les possibilités sont vastes mais à chaque cas sa solution ! Un même levier peut s'avérer plus ou moins efficace selon le profil de l'entreprise et ses objectifs. Après une écoute attentive des besoins, une fine analyse du site web existant et de la stratégie web, 3W-online propose les actions les plus adaptées à la situation du client : SEM, SEA, SEO, réseaux sociaux, plan média...

Les équipes expertes aident les clients à faire les bons choix, mener les bonnes actions et coordonner l'ensemble de la campagne webmarketing. Afin de connaître l'évolution de la campagne au jour le jour, 3W-online met à disposition des outils de trackings évolués. L'objectif est d'être réactif à toute fluctuation, de suivre l'efficacité des campagnes en temps réel et d'améliorer le retour sur investissement.

Eric Ezerzer et David Dahan, dirigeants de 3W-online précisent : "Depuis plus de 5 ans, l'agence détient les accréditations Google Premium Partner sur tous les leviers (Youtube, Analytics, Mobile...). Nous sommes également certifiés Bing Partner, cela représente un gage de qualité et de confiance pour tous nos clients."

Un Smart concept !

Déjà 500
distributeurs
installés

La société API Tech est spécialisée en automatisme, électricité, et informatique industrielle. Créée en 2004, elle bénéficie aujourd'hui d'une solide expérience industrielle acquise au cours de nombreux projets avec des grands groupes internationaux.

API Tech effectue à la fois l'étude et la réalisation lui permettant d'être aujourd'hui référencée dans des domaines aussi variés que la papeterie, le traitement des eaux, l'agroalimentaire ou encore le médical et les machines spéciales. Basée à Seichamps, API Tech a su créer de forts partenariats avec ses voisins industriels lui permettant ainsi de concrétiser des réalisations complexes.

Frédéric Deprun, *Directeur Général d'API Tech* nous parle de la société :

Qu'est-ce qui fait la force des équipes et du savoir-faire d'API Tech ?

"Nous disposons d'un bureau d'études à la pointe de la technologie, constitué d'ingénieurs et de techniciens dans les domaines de la mécanique, de l'automatisme et de l'informatique industrielle. En ce qui me concerne, j'ai travaillé plusieurs années en tant qu'automatisme dans différentes sociétés (Kleber, Photomeca) où j'ai acquis des compétences variées dans le domaine industriel. Plusieurs années d'expérience à l'international (USA, Afrique...) m'ont également permis d'analyser les différentes approches du métier afin d'en ressortir le meilleur".

Pourquoi les artisans boulangers et pizzeraiolos plébiscitent les Smart machines ?

"Le distributeur Smart Baguette est un outil fabriqué pour les boulangers et avec eux. En effet, il leur permet de rester présent en milieu rural et par la même occasion, de maintenir ou d'augmenter leur chiffre d'affaires. Concernant les pizzerias, le distributeur permet lui aussi d'augmenter le CA de la société puisqu'il offre une amplitude horaire illimitée (24h/24 et 7j/7). Il capte également une plus large clientèle et permet de se développer à moindre risque."



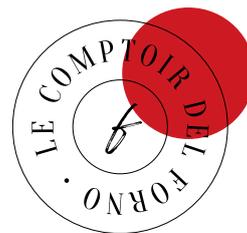
Développée récemment, la Smart Néo vous permet de vendre à toute heure des boissons fraîches, des pizzas, des baguettes et des produits traiteur



11 B Avenue du Général de Gaulle
54280 Seichamps
03 83 49 54 23
contact@apitech-solution.com
www.apitech-solution.com

SAS CONSEIL ETUDE DEVELOP SOLUTION AUTOMAT (API TECH) au capital de 160 000 euros
RCS Nancy 451 972 483
11 B avenue du Général De Gaulle 54280 Seichamps

LE COMPTOIR DEL FORNO



Le goût du savoir-faire



Le marché de la pizza est un secteur qui ne connaît pas la crise. Stable, plébiscité et générateur de chiffre d'affaires, le business de la pizza attire toujours les investisseurs. Le Comptoir del Forno propose un panel de services aux pizzaïolos comprenant :

Epicerie fine

Ouvert aux professionnels comme aux particuliers, le Comptoir del Forno propose des ingrédients artisanaux de qualité. Que ce soit des produits locaux ou italiens, le goût est toujours au rendez-vous !

Matériel

Pour confectionner des pizzas uniques et délicieuses, une gamme de matériel professionnel est proposée à la vente du Comptoir del Forno.

La formation

Confection de la pâte à pizza, conseil sur le type de farine à utiliser, technique de malaxage de la pâte mais également cuisson de la pizza...

Le comptoir
del forno

11 B avenue du Général de Gaulle
54280 Seichamps
03 72 47 11 68
contact@comptoirdeforno.com

Ne pas y goûter serait un péché !

Chaîne de distributeurs automatiques de pizzas, les Pizzas Démoniak couvrent les alentours de l'agglomération nancéienne pour un service de restauration de qualité et à toute heure !

Les Pizzas Démoniak, c'est la tentation du bon ! Parce qu'il n'y a pas d'heure pour pécher, les distributeurs s'offrent aux gourmands jour et nuit. Telle une pieuvre envoûtante, le réseau de Pizzas Démoniak continue de s'étendre. Sélectionnés par le Diable en chef, les ingrédients des pizzas sont furieusement frais et de qualité. Il se damne pour toujours procurer des saveurs alléchantes et réveiller les papilles des clients. Implantées partout, impossible d'échapper aux Pizzas Démoniak !

Fabriquées chaque jour dans le laboratoire nancéen, les Pizzas Démoniak se positionnent avec un marketing détonnant pour des pizzas d'enfer ! Véritable flotte de points de vente, les Démoniak enflamment les papilles des gourmets.



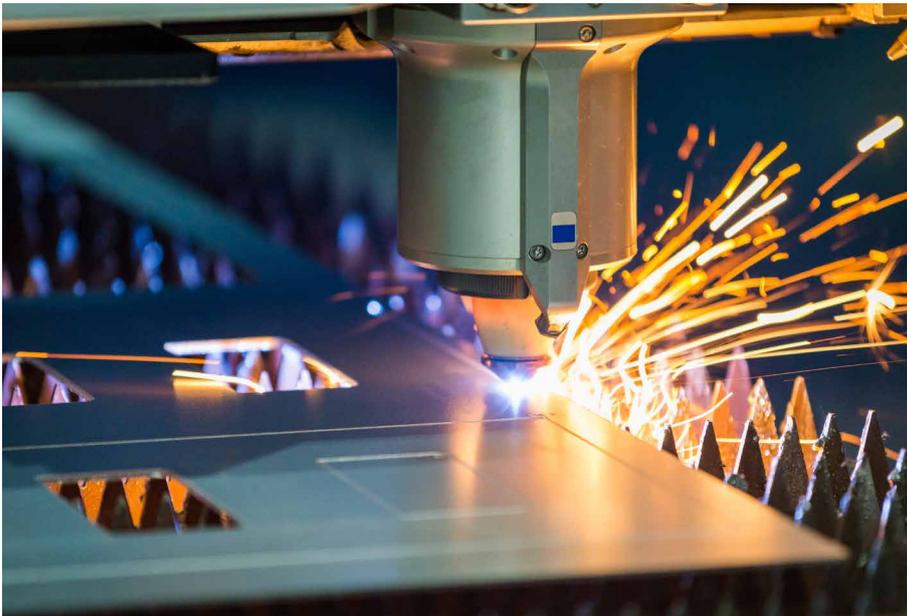
03 72 47 11 68

contact@lespizzasdemoniak.fr

www.lespizzasdemoniak.fr

SMART LASER

Re-dynamiser l'industrie locale



API Tech, concepteur de machines automatisées, a décidé de développer une nouvelle société Smart Laser qui a pour objet de produire les pièces de tôlerie et le montage des carcasses des machines. Cette activité a également pour but de créer de l'emploi local et de pouvoir booster la production pour répondre aux demandes croissantes de distributeurs alimentaires.

Équipée d'une machine de découpe laser avec un automate dédié à l'optimisation de la

production, des presses plieuses numériques, un robot de pliage, une installation permettant la production d'air comprimé et d'azote, un atelier de soudure, un atelier d'impression 3D et une zone de montage... Smart Laser est une usine à la pointe de la technologie avec des machines respectueuses de l'environnement. L'embauche de quinze personnes à trois ans est un objectif permettant de lutter contre le chômage local et de re-dynamiser le secteur industriel.

11 B avenue du général de Gaulle
54280 Seichamps

Services télécoms & dématérialisation

Le Groupe Mentor s'est lancé dans le marché des Télécom en 2013 avec Dyrun et son boîtier booster de réseaux. Conçu pour procurer une connexion Internet même dans les zones blanches, Dyrun a été la première société à constituer le pôle télécom.

Désormais Dyrun propose un large panel de produits et de services : Carte SIM et forfaits, Transfert d'argent, Transfert de crédit...

Et sous la marque D-One : Chargeurs, Ecouteurs avec et sans fil, Carte mémoire et clés USB, Câbles...

Grâce au rachat d'Interfracom en 2019, le pôle Télécom (regroupant Dyrun, Interfracom et Pragma) procure désormais différentes solutions télécom via un vaste réseau de distribution. Fournisseur auprès des buralistes, commerces de proximité, taxiphones et cybercafés partout en France, Interfracom propose également des solutions dématérialisées via le logiciel IFC DEMAT dédié aux professionnels.

Aujourd'hui, ce sont plus de 600 commerces qui utilisent la plateforme IFC DEMAT. En moins d'un an et demi, le chiffre d'affaires a connu une évolution de 311% et les effectifs sont passés de 8 à 18 salariés. Le pôle Télécom est un secteur plein d'avenir qui promet de connaître encore de bonnes évolutions dans les prochaines années.



DYRUN

16 rue de Malzéville
54130 Dommartemont
09 70 71 79 00
contact@dyrun.com
www.dyrun.com

Recruter en full digital

Solution 100% digitale de recrutement, Job&You libère du temps pour les chefs d'entreprise et les recruteurs grâce à des formules claires et digitalisées. Simple d'utilisation et efficace comme un réseau social, Job&You permet de rentrer facilement en contact avec les meilleurs candidats du domaine d'activité recherché.

Job&You met à disposition un outil informatique performant et une équipe dynamique afin d'accompagner les entreprises le plus efficacement possible. Plusieurs niveaux de service sont possibles :

- Rédaction et diffusion ciblée et élargie d'annonces sur des sites spécialistes
- Réception des profils dans un espace privé et sécurisé
- Mise à disposition d'un outil de scoring numérique pour valider l'adéquation entre le profil et l'offre

- Analyse et sélection des CVs réceptionnés par notre chargé de recrutement. Echange téléphonique avec le candidat pour définir avec lui son projet et son adéquation avec le poste

- Accès à 5 CVs les plus qualifiés faisant partie de notre vivier interne, constitué au quotidien par nos chargés de recrutement

- Envoi de CVs par nos chargés de recrutement jusqu'à l'embauche d'un candidat par l'entreprise



49 Cours Léopold
54000 Nancy
03 57 54 07 77
contact@jobandyou.fr
www.jobandyou.fr



HARRY HOPE

Une équipe d'experts du recrutement

Le recrutement est un secteur stratégique dans le monde de l'entreprise. Entre les très grands cabinets internationaux et les petits cabinets locaux, Harry Hope se place en position intermédiaire dans une démarche résolument dynamique et moderne. Implantées à Nancy, Lille, Strasbourg, Dijon, Reims et Nice, les équipes Harry Hope plébiscitent les techniques de recrutement digitales et efficaces : utilisation de tous les moyens de communication adéquats, ciblage marketing, veille en ligne et activation du réseau professionnel.

"Harry Hope, c'est à la fois la proximité des petits et les techniques des grands. Il y a des opportunités dans nos régions, l'idée est de contribuer au développement des entreprises et de faire fructifier les talents humains pour qu'ils s'épanouissent." déclare Nicolas Puzin, Directeur Harry Hope. Multi-secteur, le cabinet de recrutement intervient notamment dans les domaines suivants :



Achats | Logistique



**Audit et Expertise
comptable**



BTP



Commerce



Finance | Comptabilité



Immobilier



Industrie



IT



Marketing | Digital



Public



RH | Juridique



Santé | Médical

Harry Hope.

49 Cours Léopold
54000 Nancy
03 54 17 01 17
contact@harryhope.fr
www.harryhope.fr



APIS&LOVE

Un avenir pour les abeilles

Acteur économique important de la région, le Groupe Mentor lance son fonds de dotation Apis&Love. Face à l'extinction inquiétante des abeilles sur tout le territoire français, Benoît Michaux, PDG du Groupe, a décidé d'agir. Sensibilisé à l'apiculture depuis toujours, il produisait déjà du miel avec son père durant son enfance et entretient une réelle affection pour ces animaux au cœur de l'écosystème.

Vivant en société organisée, les abeilles ont besoin les unes des autres pour vivre. En bonne intelligence, elles travaillent et s'entraident afin d'atteindre un objectif commun. Tout en butinant, elles contribuent activement à la pollinisation et permettent aux fleurs de se reproduire. En somme, par leur travail, les abeilles ont un très large impact sur l'environnement.

Le but de ce fonds est d'encourager une émulation et une prise de conscience auprès de tous les acteurs, que ce soient des citoyens, des entreprises ou des collectivités. Non seulement inciter à manger du miel local pour soutenir les apiculteurs de la région en vendant leurs produits, mais aussi en aidant à reconstituer un environnement propice à l'activité des abeilles. Il s'agit aussi de créer une vraie communauté avec des membres actifs qui participent à des actions de sensibilisation, de pédagogie sur le rôle des abeilles, de plantation de fleurs mellifères, auprès de tous les publics.

06 38 98 29 45

*Si vous souhaitez participer à la
sauvegarde des abeilles et soutenir la
fondation, contactez-nous !*

**contact@apisandlove.com
www.apisandlove.com**



Entrée du Groupe dans le fonds FPCI Alliance LBO

Fin mars 2021, Alliance Entreprendre a finalisé la levée de son nouveau fonds dédié aux opérations de transmission majoritaire de PME françaises, le FPCI Alliance LBO. À cette occasion, la société de gestion accueille une trentaine de nouveaux investisseurs dont des dirigeants et des family offices séduits à la fois par les rendements offerts par la classe d'actifs et le positionnement et la stratégie déployée auprès des entreprises.

L'équipe Alliance LBO, composée de 6 professionnels, investit des tickets initiaux jusqu'à 15 M€ dans des transmissions majoritaires de PME françaises, en ayant recours à des fonds de co-investissement qu'elle gère ou des tiers si nécessaire. Elle entend poursuivre sa stratégie d'accompagnement des équipes de management ambitieuses dans leurs plans de croissance organique et externe et de transformation de leurs PME en ETI leaders de leurs marchés

Dans le cadre de la diversification de ses activités et de son dynamisme permanent, le Groupe Mentor est récemment devenu investisseur avec Alliance Entreprendre dans le fonds FPCI Alliance LBO.

C'est la possibilité de trouver des opportunités d'investissement en direct sur le segment qui m'intéresse mais également de co-investir au côté du fonds.

À moyen terme, j'ai également pour but de créer mon propre fonds d'investissement et donc, cette expérience me permet d'en connaître les rouages.

**Benoît
Michaux,**
PDG du
Groupe

Entretien avec l'équipe RH



Florent Duloisy, Directeur des Ressources Humaines

Le service Ressources Humaines du Groupe Mentor travaille sans relâche à la découverte de nouveaux talents. Profils et expériences variés, l'équipe de Florent Duloisy (Directeur des Ressources Humaines) est en mesure de détecter rapidement le potentiel de chaque candidat. Toutes les sessions de recrutement sont menées tambour battant avec enthousiasme.

Vous êtes en permanence à la recherche de nouveaux collaborateurs, comment cela se traduit-il dans votre quotidien ?

"Ancrés dans notre temps, nous sommes très présents sur les réseaux sociaux professionnels, de formidables outils pour les Ressources Humaines. Lorsque nous lançons un recrutement, nous publions les offres d'emploi sur différents sites spécialisés, sur les sites des sociétés concernées mais également auprès de nos collaborateurs actuels pour encourager l'évolution en interne."

Vous avez organisé plusieurs grandes sessions de recrutement, pourquoi ce format ?

"C'est à la fois stimulant pour le candidat mais également pour l'équipe qui organise. Les équipes communication et logistique du Groupe sont aussi mises à contribution pour la mise en place de l'événement. Ce genre de rendez-vous permet un contact direct et convivial entre candidats et recruteurs. Cela offre aussi la possibilité de voir comment se comporte le candidat avec les différents acteurs présents et d'apprécier ses capacités relationnelles."

Dans quelle mesure le Groupe Mentor intensifie t-il son essor ?

"Ces deux dernières années, les effectifs sont passés de 700 à 1 100 collaborateurs, c'est une sacrée progression ! Et c'est sur cette même cadence que nous comptons poursuivre les recrutements."

Comment accueillez-vous les nouveaux arrivants ?

"Nous sommes très attentifs à l'accueil des nouveaux collaborateurs afin qu'ils puissent intégrer leur poste dans les meilleures conditions. Les premières impressions du nouveau collaborateur sont très importantes, il a un œil neuf et des remarques potentiellement pertinentes à apporter. C'est pour cela que nous avons élaboré un rapport d'étonnement à remplir."

En quoi votre démarche de recrutement est-elle proactive ?

"Sur chaque site internet des sociétés du Groupe, nous avons intégré un onglet de candidatures spontanées. Nous analysons régulièrement les CV et lettres de motivation afin de dénicher des pépites qui auraient pu passer entre les mailles de nos campagnes. Depuis quelques temps, nous adoptons la cooptation qui se révèle être très efficace. Il s'agit de CV recommandés par nos collaborateurs. Ils sont de très bons ambassadeurs puisqu'ils connaissent par cœur le métier, les compétences et l'ambiance de travail. Ce qui rassure souvent l'intéressé."

A photograph of two women in floral dresses looking at a laptop in an office setting. The image is darkened to serve as a background for the text.

Les femmes et les hommes

au cœur de la réussite

Votre talent nous intéresse !
Soyez spontané(e) et postulez sur
www.groupementor.com

FINANCE & ASSURANCE - IMMOBILIER & BTP
MARKETING & INFORMATIQUE - INDUSTRIE & DIVERSIFICATION

Rencontrons
nous !

www.groupementor.com